

陈龙是一个连续创业者,在创立上海睿泓新能源科技有限公司(以下简称:睿泓科技)之前,曾负责上海智慧城市交通手机平台建设和开发、立邦刷新服务APP与微信应用开发及运营等项目。对于技术开发与市场营销有着丰富的经验,正是基于他对于技术结合市场营销的理解,陈龙在一次与车企市场营销的合作中发现,许多商城、写字楼布桩意愿不强导致公共充电桩不足、运维不到位等问题,所以他决定从商城、写字楼切入为新能源车主提供娱乐、办公场景下的充电服务,以此打造新能源出行的智慧平台。

2018年中国电动汽车销量占据全球销量一半以上,超过日本,上升到了世界第一,充电桩市场空间也随之进一步扩展,在

【创业故事】

去商城充电! 这里提供高效的充电和停车服务

此基础上,由陈龙创办的睿泓科技提出了可行性物联网解决方案,并斩获了2019普陀区“创业星”选拔计划第二名的好成绩。

行业空间大,问题多,仍需改变

开着新能源车去商城,可却不知道商场的充电桩在哪儿,好不容易发现了一个,设备或者是坏的,又或者车位被占用、有人充电……电动汽车充电难! 以上恐怕是每个新能源车主们最不愿遇见的场景。睿泓科技正是看到了电动汽车市场前景与充电难之间

的矛盾,以泊悦充电项目切入,希望能为更多的新能源车主提供更方便、更智能的充电服务。

“新能源汽车近年来步入发展快车道。同时,充电桩设备市场空间预计2020年为1165亿元,但这千亿充电市场蓝图背后,却存在充电桩运营商布桩不均、利用率低,以及盈利难等问题。”睿泓科技联合创始人陈龙解释道,虽然这几年涌入这个市场的企业不少,也有了头部企业,但是从整个市场发展前景看,并未出现绝对拥有市场份额的企业,而其中能实现盈利的更是屈指可数。行业发展仍处于初期阶段,未来还会有很多能继续发力地方,关键是看商业模式、产品技术以及服务。

经过2017年的市场深入调研,2018年的产品研发,2019年睿泓科技提出了泊悦充电项目,并致力于打造基于智能多媒体充电桩的新能源出行的运营平台,他们希望以崭新的运营模式提供更高效率的充电和停车服务。

智能硬件加持精准化行业新解决方案

在大多数人的印象中,充电桩其功能类似于加油站里面的加油机,造型简单,可以固定在地面或墙壁,而泊悦充电的充电桩采用65寸落地大屏,不仅外形美观,能优质展示广告效果,还具备精准的传感器和双高清网络摄像头,对车辆、用户行为进行识别和互动。

“充电桩是前端载体,通过后台综合管理系统实现一切交互。”陈龙表示,每一台充电桩都能实时联网,实时监测,实时反馈,同时,商城的品牌营销策略也能发布到线下的充电桩终端,开展实施LBS精准推送,以及用户积分与商场优惠活动的联动互动。车主用户端,则可以提供搜索与导航覆盖核心商圈充电、停车点



的服务。目前泊悦充电的充电桩立足于核心商圈+甲级A类商办综合型写字楼,已铺设160台。接下来,还将重点布局,覆盖5个新能源重点城市,15000个核心点位。

作为创业老兵,陈龙非常明白创业初期更需要专注,他希望睿泓科技把更多精力放在运营与技术上,通过实现精准转化颠覆行业原有的收费模式。一切就从此处出发!

创业导师系列报道 梦想“导演”为创业者排忧解难(七) 奉贤区就业促进中心首席创业导师 郎红霞 “我与锐意进取的创业者有约”

创业导师郎红霞最近很忙碌,她刚结束奉贤区2019年“贤城众创·畅想未来”创新创业大赛,比赛中获奖的两位优秀企业家被推荐参加创业新秀大赛并入围决赛。



郎红霞2009年进入区就业促进中心工作,最初她用文字记录创业者的心路历程,书写创业者的创业项目,用微电影刻画奋斗者的创新创业史。

记得数年前,一位90后大学生参加创业沙龙,他说自己刚辞掉市区高薪工作,选择进入家居建材创业。很多人好奇他为何不进入互联网等风口行业,他说家族有先辈做过家具行业,相比风口行业,他更愿意在熟悉的领域注入90后的新鲜思维。郎红霞用心记录下了这名90后创业者的成长过程,并向众多媒体推介宣传这名创业者。果然他的家具购物中心这几年发展得很有特色,不久,这个年轻人二次创业,进入科技领域做起AI

营销,如今更是成为奉贤区最年轻的创业指导专家。

“如果说4050创业还有就业困难、生存驱动的影子,如今的大学生创业则完全是受企业家精神的驱动。”郎红霞认为尽管如今的年轻创业者还需要历史和时代的锤炼,不宜过高评价,但是她相信未来是属于这一代创业者的。

奉贤区就业促进中心创业指导服务部门:
地址:南桥镇人民南路150号
电话:67116979

【各区动态】

嘉定镇街道举行“睦邻帮”公共创业就业服务活动

为更好地吸引广大青年大学生及社会各界人士积极创业,近日,一场“睦邻帮”公共创业就业服务活动在嘉定镇街道西大居委广场前举行。此次活动特别设立了为初创企业、创业团队、辖区大学生、创业青年等各类人士提供的创业政策以及申请创业相关补贴的咨询活动,现场讲解创业扶持政策、回答一系列关于创业的提问。

周边前来咨询的居民居多,大多是为自己的子女或亲戚前来咨询有关创业的政策。街道创业指导办公室的人员逐一介绍目前

政府的创业补贴和贷款扶持政策,耐心解答创业相关的一系列问题,居民们表示之前都没有了解过相关创业政策,希望今后多多举办类似的创业政策宣传活动。

一些有创业想法的年轻人也前来咨询,他们大多苦于没有经验与资源渠道,工作人员告诉他们如有创业方面的疑惑,可以通

过嘉定镇街道的创业指导专家的专业指导来获取更多的帮助,为他们在创业问题上答疑解惑,提供帮助及后续跟踪服务。他们也表示有这样的平台可以帮助他们了解更多的创业相关讯息,是政府为百姓提供的一项惠民措施,应多多举办此类活动。

(嘉定开业)

【创海一书】

《从0到1》: 开启财富与机遇的秘密

被誉为硅谷的天使,投资界的思想家的彼得·蒂尔,在《从0到1》这本书中详细阐述了自己的创业历程与心得,包括如何避免竞争、如何进行垄断、如何发现新的市场。他还将带你穿越哲学、历史、经济等多元领域,解读世界运行的脉络,分享商业与未来发展的逻辑,帮助你思考从0到1的秘密,在意想不到之处发现价值与机会。

1998年彼得·蒂尔创办了PayPal并担任CEO,2002年将PayPal以15亿美元出售给eBay,把电子商务带向新纪元。2004年做了首笔在Facebook的外部投资,并担任董事。同年成立软件公司Palantir,服务于国防安全与全球金融领域的数据分析。蒂尔联合创办了Founders Fund基金,为LinkedIn、SpaceX、Yelp等十几家出色的科技新创公司提供早期资金,其中多家公司由PayPal的同事负责运营,这些人在硅谷有“PayPal

黑帮”之称。他成立了蒂尔奖学金(Thiel Fellowship)鼓励年轻人在校园之外学习和创业。他还成立了蒂尔基金(Thiel Foundation),推动科技进步和对未来的长远思考。

什么是从0到1?

进步可以呈两种形式:水平进步和垂直进步。水平进步也称广泛进步,就是从1到N。比如全球化和中国式的创新。垂直进步也称深入进步,是从0到1的进步,比如真正的科技创新。用一个词概括水平进步就是全球化,中国是最好的范例。垂直进步同样也可以用一个词来概括,那就是科技。1815到1914年间,科技迅速发展,全球化也快速蔓延。第一次世界大战到1971年基辛格访华,科技发展快,全球化缓慢。1971年开始,全球化加快,科技发展只局限于信息技术领域。

全球化会造成污染和能源危机,如果全世界都用同一种旧方法去创造财富,那就会成为灾难。作者认为,丢掉科技创新的全球化不会长久。

本书的另一位作者,布莱克·马斯特斯,2012年在斯坦福大学法学院就读,期间选修彼得·蒂尔的“初创企业”课,将细心整理的课堂笔记发布到网络,引起240万次的点击率。随后,彼得·蒂尔参与将这份神奇的笔记精编成为本书。

2020年春风行动暨 就业援助月

活动主题: 春风送真情 就业暖民心

服务对象:

- 一、有就业创业意愿的农村劳动者、农民工;
- 二、就业困难人员、零就业家庭成员;
- 三、农村建档立卡贫困劳动力;
- 四、残疾登记失业人员;
- 五、有用工需求的用人单位。

活动内容:
送岗位 送政策 送培训 送服务

活动时间:
2020年1月至3月

您可以关注“乐业上海”、“海纳百川”微信公众号,或登录上海人力资源社会保障网“rsj.sh.gov.cn”了解最新招聘、咨询活动信息。您也可以前往各区就业促进中心咨询。

主办单位: 市人力资源社会保障局、市政府合作交流办、市总工会、市妇联、市残联

