

沪首笔“创翼贷”成功发放 创业担保贷款助力企业发展

近日,上海市就业促进中心、市担保中心及合作银行共同推出“创翼贷”产品,以绿色审批通道、优惠贷款利率为创业企业保驾护航。在国庆前夕,参加了第四届“中国创翼”创业创新大赛上海选拔赛的浦东参赛企业上海兑观信息科技技术有限公司获得了上海农商银行发放的本市首笔“创翼贷”创业担保贷款,仅用时2周。

为支持创业企业发展,加强对参赛企业或团队的后续帮扶,上海市就业促进中心、上海市中小微企业政策性融资担保基金管理中心、各经办银行共同开展“创翼贷”专项产品服务,针对近3年获得过“中国创翼”创业创新大赛上海赛区奖项的本市创业组织和创业团队提供最高不超过300万元的流动资金贷款。

9月中旬,浦东赛区获得优胜奖的参赛项目由

于资金需求向浦东新区人社部门提交“创翼贷”申请,在市区人社部门、市担保中心和银行多方通力合作下,约两周时间即完成审核流程,在9月底成功发放首笔50万元“创翼贷”创业担保贷款。

“中国创翼”创业创新大赛自2015年起至今已举办四届,涌现出了大批蕴含巨大经济价值和社会价值的优秀创业项目,其中上海赛区的优秀参赛项目已成为“双创”舞台上的明星企业,在创造经济、社会价值的同时,为上海创造出数量更多质量更高的就业岗位,“创翼贷”创业担保贷款的出台和首笔贷款的成功发放标志着人社部门为支持创业企业发展拓宽融资渠道取得新进展,配合赛事开展,为参加大赛的优秀创业项目提供更多发展助力,给予创业者全方位帮助,让创业者更有获得感,加速成长。

●“创翼贷”创业担保贷款●

由市就业促进中心、市担保中心结合“中国创翼”创业创新大赛,与合作银行开发的,为获得“中国创翼”创业创新大赛上海赛区奖项的本市创业组织和创业团队,提供最高不超过300万元担保贷款的专项产品。

支持对象

近3年内获得过“中国创翼”创业创新大赛上海赛区奖项的本市创业组织和创业团队。创业团队应在本市成立创业组织后再申请本产品。

准入条件

1、创业组织经本市市场监督管理部门登记注册,独立核算,自负盈亏;

2、创业组织正常经营,财务会计制度健全,能提供完整的财务会计信息;

3、创业组织及其法定代表人、实际控制人(或主要股东)近3年无不良信用记录等情况,无涉及影响债务偿付能力的未决诉讼;

4、符合本市创业担保贷款的各项条件,创业组织吸纳本市户籍劳动者就业的比例不低于15%(职工人数超过100人的比例下调为8%);

5、原则上创业组织资产负债率不超过80%,本次借款金额和对外担保金额合计不超过净资产。

申报渠道

上海农商银行、中国银行、兴业银行、招商银行等与市担保中心签约创业担保贷款合作协议的合作银行。

风险控制措施

原则上采取信用担保方

式,贷款主体实际控制人(或主要自然人股东)及其配偶提供个人无限连带责任保证。对于不满足信用担保条件的项目,可以适当增加知识产权质押、不动产抵押、动产质押等其他担保方式。

产品要素

(一)业务品种及期限

创业组织创业担保贷款期限最长不超过2年。

(二)授信额度

1、基础支持额度。对“中国创翼”创业创新大赛获奖的创业组织,可以按不高于以下标准给予信用担保额度:全国决赛获奖300万元,全国决赛入围250万元。市级一等奖200万元,市级二等奖150万元,市级三等奖120万元,市级优胜奖100万元,市级入围奖80万元。区级获优胜及以上奖项的50万元。

2、激励支持额度。对于符合基本条件并满足以下激励支持条件的创业组织,可以获得最高不超过300万元的信用担保额度:

(1)经营情况良好,原则上上一年度应实现盈利;

(2)资产负债率不超过70%;

(3)销贷比不超过40%(含本笔)。

(三)担保比例

担保比例为贷款本金的90%。

(四)担保费率

免收担保费。

(五)贷款利率

创业担保贷款利率上限不超过LPR+50BP,并可根据规定申请贴息,具体贴息政策请参考沪财发[2019]6号文和财金[2020]21号文。

【创业故事】

创业从个人财富积累开始



一个毕业学长的二手电脑朋友圈彻底打开了他的思路。他决定收购这些电脑,用自己的专业知识来进行电脑配件的升级和翻新,成本不高却又能达到极佳的性能。

李昊是一个行动派,当天就跑去别人家里进行谈价和收购,就这样他成功拿到了自己的第一台电脑,回家后就对电脑进行了评估和整体的清理,给电脑进行了升级和改装,第一单生意也如约而至。李昊十分重视这第一单生意,他决定给别人进行上门安装服务。很显然他成功了。客户提出要求,李昊按照客户要求要求进行电脑的组装和性能的升级,虽然都是二手电脑,但全新的配件和精心的打扫,让他的电脑生意在曼城这个不大的地方做得风生水起。

与此同时,李昊还接手电脑的售后服务和维修环节。慢慢地他发现自己有点干不过来了,优秀的口碑和专业的配置让他的生意异常火爆。他决定在学校里找一些志同道合,有技术的小伙伴进行加盟,让他们去进行电脑的收购和组装,而自己来解决售后和帮别人满足配置需求。就这样,李昊的小生意越做

越大,而他也不断完善了自己一整套服务流程与体系。

不得不说李昊是成功的,敏锐的嗅觉让他发现了创业的机会,专业的知识让他的电脑好评如潮,全透明的组装过程和全心的上门服务让他的小店在曼城有了一席之地。他虽然回来了,但是他的店依然在曼城开得有声有色。

大学毕业回国后,李昊决定开始自己在国内的创业之路。同时,江桥镇社区事务受理服务中心开业指导老师为李昊提供开业和创业扶持指导,讲解各种扶持青年创业的补贴政策,就这样上海钱醉实业有限公司正式成立。公司以金属制品贸易为主营业务,旨在为更多的公司提供一个便捷的渠道来获得更好品质的产品。对于李昊而言,这又是一个个人财富积累的开始。

(江桥镇社区事务受理服务中心)

【特色创业型社区】

提升创新创业发展环境 释放社区创新创业动能 首批特色创业型社区风采展示之曲阳路街道

围绕“大柏树科创中心”、中山北二路“国家级绿色技术产业街”以及虹口“人才港”的定位,曲阳路街道坚持“品质社区,创智曲阳”的目标,立足“社区、校区、园区”联动,推动创业服务全面升级,打响营商环境提升的“民生名片”。

一、优化服务体系,升级创新创业生态

平均每年在园区、楼宇举办政策宣讲会、服务对接会20场,接待600人次以上。此外,街道每年预算设600万元专项资金,用于创业带动就业的政策补贴、导师服务、人才培养、氛围营造等。

辖区内有市级孵化基地1家;区级孵化基地3家。2018年起,成立“社区创业就业服务联盟”,将各类企业、园区楼宇、专业服务机构、政府部门等纳入为成员。

以当好企业金牌“店小二”为初心,由街道服务办牵头街道各科室以及市场、税务等部门组团提供服务;编制“曲阳社区企业服务地图”,定制“企业服务大篷车”菜单服务等。引入“民生管家”模式,除用工调查、创业服务以外,

提供12项企业和白领受理中心业务的代办。

二、首创街道级“创客中心”,打造创新创业品牌

2015年,针对有创业意愿的青年,依托复旦科技园的一个实体服务平台,成立“创业梦想屋”,为创业者提供“成果展示、创业指导、创客咖啡”为一体的创业服务;2016年,与上海财经大学创业学院达成战略合作,依托财大创业公开课的资源优势,成立“社区创新创业学院”;2018年契合虹口科技“硅港”定位,围绕“大数据、大健康、新材料、新能源”等热点,举办第一届社区创业比赛,吸引了近30个项目参加。2019年第二届则以“养老+创业”为切入点,吸引15个项目参加。

三、聚焦培育土壤,巩固创新创业成效

打造全链条创业服务。除



园区楼宇、众创空间外,鼓励和引导社会专业机构参与创业服务。与辖区金融律所等机构,以及IC咖啡、创业沙龙、归心谷海归创业基地、胡杨大学众创联盟等优秀创业服务组织建立合作关系,在各个垂直领域形成矩阵式服务体系。仅今年就有超30个项目获得各类机构的关注和支持。

2017年至今,共孵化创业企业320余家,推荐120家参加各类创业大赛,获市级比赛奖项的超过35家,获国家级比赛奖项的超过12家。

【各区动态】

倾情服务育新苗,结对共“普”新篇章 普陀区创业新苗结对活动顺利开展

为进一步帮扶普陀区注册3年以内的初创企业发展壮大,近日,2020年普陀区创业新苗结对活动在真如片区共享空间顺利举办。

此次创业结对活动以“倾情服务育新苗,结对共普新篇章”为主题,共选拔出9家优秀初创企业作为帮扶对象。9家企业覆盖了文创、互联网、科技、设计等多个领域,充分展现了普陀区当前初创企业的特点风貌。

活动现场,9家企业与各自结队的创业指导专家顺利完成了结对仪式,9位创业指导专家分别与他们签署了结对协议书。正式达成结对协议后,创业指导专家将会从企业具体的情况出发,多角度、全方位地提供跟踪式服务,包括咨询、上门



走访、对接资源等等,让创业新苗们能够获得更好的培育,进一步茁壮成长。

活动现场还设置了分组交流环节,根据不同创业者的独特需求,专家们有的放矢地提出了解决方案,为创业者们答疑解惑,助力创业者们以更开阔的视野完善自身项目及商业模式,以更稳健的心态应对新时代的挑战与机遇,以更从容的步伐迈向创业之旅的未来。(普陀创业)