

1992年出生的林子琨是个“不安分”的小伙子。2014年,大学毕业的他放弃了进入国企工作的机会,选择做一名电气设备代理商。而那几年,他学会了如何与顾客打交道。

一次偶然的机会,林子琨接触到了云仓供应链,启发了他创业的念头。2017年,林子琨的朋友邀请他回阳江做电商,但他觉得时机尚未成熟,于是婉拒了朋友的邀请。

心里继续种着一颗创业的种子。为了继续学习电商知识,2018年,林子琨入职了一家从事餐饮的互联网公司。“没想到电商的产业链条那么多、范围那么广。”林子琨说,这是他真正意义上第一次全方位接触电商这个行业。当时为了学习电商知识,他研究了公司的组织架构和运营方式,别人嫌苦的工作他积极去承担,经常是最

创业故事

放弃国企——90后大学生返乡创业玩电商

早上上班,最后一个下班。产品从何而来、物流怎么发最省钱、售后该如何处理、在什么平台推广……林子琨逐一摸清了门路,也为创业打下了基础。

2019年底,林子琨嗅到了商机,于是和姐姐一起合作做电商,在网上销售家乡的农产品。

跑遍成功企业“取经”迎转机

万事开头难。创业初期,林子琨的店铺并没有什么起色,一个月最多也就是10来张订单。“创业怎么这么难?”林子琨带着疑问重新出发。

虚心好学是创业成功的第一步。为了取经,林子琨经常跑展会、工厂了解当下消费者的喜好。“以前出门都需要看导航,现在说出一个地名都可以找到位置。”林子琨笑着说,这些年油费也花了不少钱。

经过不断学习和摸索,2021年,林子琨的公司终于迎来了转机。早在2020年,林子琨就与当地村民合作种植了百香果,2021年迎来收获期。林子琨“小试牛刀”将百香果挂网店销售,没想到百香果一销而空,日销量接近250公斤。

产品销路有了,如何降本增效呢?林子琨表示,从事电商行业,物流就是重要的一环。他不断和快递公司洽商价格,同时建立自己的云仓,不仅可以自己发货,还能替其他电商公司发货。

渐渐地,因为有了产品和平台优势,林子琨公司的生意节节攀升,销售的产品也愈加丰富,去年的年销售额达到了500多万元。在发展电商产业的同时,他也不忘为家乡代言,助推家乡的特色产品走出去,如豆豉、海产品等,不少产品成为



了网上“爆款”。

帮助待业青年实现创业就业

乡村振兴,人才先行。政府部门鼓励地方与电商平台对接,建设一批农村电商产业园、农副产品直播电商和人才实训基地。2022年,林子琨的公司被评为“农村电商示范站”,成为见习就业基地。

“我们先从账号搭建、推广等基础课讲起……”此前,在他的公司举办了一场电商培训课,吸引十几名有意从事农村

电商的学员参加。林子琨作为讲师,为学员讲解了从事电商的基本知识。

“只要有人想学,我就可以教。”林子琨说,这些年,他也带出了几个徒弟。他介绍,当时有个待业青年找到他,想跟他学习做电商。林子琨便留他在公司实习,还给他上课。后来,这位小伙子自己出去单干,开了一家网店卖番薯。

成功不是一蹴而就的,而是需要不断学习和坚持。
(黄浦区就业促进中心)

专家坐堂

如何在逆境中驱动增长飞轮?

为提高创新创业企业的攻坚打单能力,助力企业高速度高质量发展,近日,“源来好创业”青年创业资源对接服务季主题活动——“勇攀业务高峰”主题沙龙,在静安区大宁路街道社区党群服务中心3楼图书馆成功举办。活动邀请了人力资源行业资深专家陈凯先生与上海稼先网络科技有限公司创始人李洋女士参会分享。

陈凯先生通过实战案例,向参会的企业创始人详细介绍了如何在逆境中实现销售业绩增长,即通过构建可控的紧迫感、通过商业洞见分享锁定客户和基于充分了解为客户量身定制等关键步骤,最终引导客户采取行动。如今的市场环境更为复杂,想要逆流而上,就需要掌握新时代的业务拓展密码,才能实现业务转型、升级和突破。

李洋女士在分享时提出,大量业务人员正面临数据需求矛盾,即迫切地需要实时、个性化、准确的数据来确认用户特征、辅助接单从而提升业绩,但大部分企业的数据分析能力有限或数据部门难以快速响应。她现场教授如何训练并运用AI工具,使其成为一线业务人员的数据洞察外脑,简单、便捷、全周期地辅助业务人员做好业务决策,从而驱动增长飞轮,实现业务拓展。

活动反响热烈,散会时许多参会人员表达了对下一次课程的期待。据悉,静安区大宁路街道将持续围绕“15分钟就业服务圈”,推出系列主题创业就业活动,实现服务延伸至“家门口”,切实满足人民群众就业创业服务需求。(静安区就业促进中心)

作为“源来好创业”系列活动的重点活动之一,11月3日,由长宁区人力资源和社会保障局、华阳路街道办事处联合主办,长宁区就业促进中心承办的“激扬青春,创出未来”——“源来好创业”长宁区创业服务大礼包发布暨“上海硅巷”融资路演活动在“上海硅巷”成功举办。

活动现场围绕“打开场地源”“渠道来赋能”“汇集好服务”三大主题,发布了“长宁区创业服务大礼包”,并介绍展示了8项创业服务包内



各区动态

“一包”尽享,长宁“创服”“大礼包”发布

容。此外,现场还邀请了创业项目开展“上海硅巷”融资路演及资源对接活动。60余名市区人社部门、街(道)镇、园区、院校、银行以及创业服务机构的工作人员和创业者代表共同参与。

“长宁区创业服务大礼包”是长宁区人社局在多次调研走访创业企业、收集分析创业者需求后,优化服务的创新举措之一。如何让创业帮扶从“碎片化”到“集成化”,让创业者“一包”尽享?

长宁区人社局通过整合盘活街

道(镇)、园区、院校、银行、创业服务机构以及相关委办局的各项资源、服务,围绕惠企政策、创业培训、媒体宣传、融资支持、场地资源、公共资源、专家指导、人力资源八大维度,集成式发布“长宁区创业服务大礼包”资源信息库。以“政、校、银、企”打包式服务,全方位精准对接创业者需求,构建全生命周期的创业服务生态链,让创业创新梦想在长宁“拎包”就能实现。

比如,“大礼包”中的这张“长宁创业体验券”,集合了区内多家创业孵化基地,通过提供短期工位的免费人孵体验,让更多意向创业者能够了解真实创业状态、创业企业发展环境等。同时还为有临时会务需求的创业团队提供“共享会议室”的服务,为创业者降低初期的场地成本。

为在校园内营造创新创业的良好氛围,近日,“巾帼嘉创”——2023年嘉定区女大学生创业训练营启动仪式在上海师范大学天华学院举行。嘉定区妇联党组成员、副主席李雯,上海师范大学天华学院副校长朱国权出席活动,上海师范大学天华学院60余名女大学生参加。

2023年嘉定区女大学生创



业训练营在活动现场正式启动。据悉,该训练营旨在为有创业想法的女大学生提供一系列的培训指导,提供专业的创业知识、实践经验和资源支持,助力她们走上创业道路、实现创业梦想。

开营仪式上,正式聘任了13位女企业家为上海师范大学天华学院校外就业创业导师。校企交流环节,天华学院首先对学校专业概况、学生特色特长等作了介绍。紧接着,女企业家们则畅所欲言,纷纷表达了与校方通力协作,为女大学生的就业创业提供学习体验机会的意愿,并对如何促进女大学生的高质量就业出谋划策。

随后,第六届嘉定区女性创新创业大赛获奖选手、上海团市委“青年文化名人”、视频号10w+金V博主杨欣予带来主题为“互联网时代下的创始人IP打造”的分享,现场反响热烈;当天还开展了“她与她说”主题沙龙,女大学生在与女企业家面对面互动交流过程中,不仅提升了创业知识储备,更拓宽了创新创业思维、鼓舞了创业士气。

与训练营同时举行的还有女企业家招聘双选会,共有10余家企业参与,为大学生提供了各类就业岗位。

下一步,学校将以训练营为契机,持续搭建务实高效的就业创业服务平台,为各年级学生提供精准化的职业指导、就业创业培训等服务,为他们走稳走好就业创业路保驾护航。
(嘉定区就业促进中心)

信息速递

2023年嘉定区女大学生创业训练营开营

(长宁区人社局)